

Прибыль и выручка: ключевые различия

Для бухгалтера важно чётко понимать разницу между выручкой и прибылью, поскольку эти показатели имеют ключевое значение при составлении финансовой отчётности и налогообложении. В данной статье мы разберёмся, чем отличаются эти термины и как правильно их учитывать.

Что такое выручка?

Выручка — это совокупность доходов, которые компания получает от основной деятельности, будь то продажа товаров, оказание услуг или выполнение работ. Этот показатель отражает общий объём денежных поступлений, но не учитывает затраты на производство или предоставление услуг.

Как отражается выручка в учёте?

- **в бухгалтерском учёте (БУ)** выручка определяется на основе ПБУ 9/99 как доходы, полученные в результате выполнения обычных видов деятельности организации
- **в налоговом учёте (НУ)** под выручкой понимаются суммы, полученные за реализованные товары, работы или услуги, отражённые в денежной или натуральной форме согласно **ст. 249 НК РФ**

Важно помнить:

В обеих системах учёта выручка — это только доходы от основной деятельности. Сюда не включаются поступления от второстепенной деятельности, такие как проценты по вкладам, аренда или дивиденды.

Способы учёта выручки

Учитывать выручку можно двумя основными методами:

1. Способ «по отгрузке»

Этот метод предполагает, что доходы должны быть учтены в момент отгрузки товаров или оказания услуг, независимо от фактического получения оплаты. Этот подход обязателен в бухгалтерском учёте, согласно ПБУ 9/99, и по умолчанию применяется в налоговом учёте при методе начисления (**ст. 271 НК РФ**).

2. Способ «по оплате»

В этом случае выручка учитывается в момент фактического поступления денежных средств на счет или в кассу компании. В налоговом учёте этот метод называется кассовым и может применяться компаниями на ОСНО при соблюдении условий по

ст. 273 НК РФ. Для упрощённой системы налогообложения (УСН) этот метод является обязательным.

Пример расчёта выручки

Допустим, компания ООО «Фортуна» занимается продажей одежды и использует упрощённую систему налогообложения. В 2024 году организация отгрузила товаров на сумму 10 млн руб., но на момент сдачи отчётности получила оплату только на сумму 6 млн руб. В бухгалтерском учёте за 2024 год выручка составит 10 млн руб., а в налоговой декларации за УСН будет отражена сумма в 6 млн руб.

Что такое прибыль?

Прибыль — это разница между доходами и расходами компании. В отличие от выручки, которая отражает только общий объём поступлений, прибыль учитывает затраты на производство или реализацию продукции.

Виды прибыли

1. **Валовая прибыль** — это разница между выручкой и себестоимостью продаж.
2. **Прибыль от продаж** — валовая прибыль за минусом коммерческих и управленческих расходов.
3. **Прибыль до налогообложения** — прибыль от продаж с учётом прочих доходов и расходов.
4. **Чистая прибыль** — это прибыль до налогообложения за минусом налогов и обязательных платежей.

Примечание: если расходы компании превышают доходы, это ведёт к убытку, который также должен быть отражён в отчётности.

Как учитывать прибыль в учёте?

- **в налоговом учёте** (для организаций на ОСНО) прибыль определяется как разница между доходами и расходами по **ст. 247 НК РФ**
- **в бухгалтерском учёте** прибыль отражается в отчёте о финансовых результатах, где важно учитывать все виды прибыли

Основные различия между выручкой и прибылью

Главное различие заключается в том, что выручка — это общий доход компании, а прибыль — это остаток после вычёта всех расходов. Выручка может быть высокой, но если затраты на производство велики, прибыль может оказаться минимальной или даже отрицательной.

Пример:

Компания может получить выручку в размере 1 млн руб. за месяц, но если затраты на производство и операционные расходы составляют 900 тыс. руб., чистая прибыль составит всего 100 тыс. руб.

Зачем важно различать выручку и прибыль?

Понимание этих показателей необходимо для:

1. **Правильного начисления налогов.** Компании на ОСНО рассчитывают налог на прибыль, а на УСН — единый налог на доходы или доходы минус расходы.
2. **Финансового анализа.** Выручка и прибыль являются ключевыми показателями при оценке эффективности бизнеса.
3. **Принятия решений.** Зная разницу между выручкой и прибылью, руководство может принимать более обоснованные решения относительно дальнейшего развития компании.

Читайте также Внеплановых неналоговых проверок станет больше